

Оглавление

■ Комплексное выездное внедрение по Москве: 149 000 руб.	2
■ Облачные тарифы Битрикс24.....	4
■ Бесплатное сопровождение и техническая поддержка в подарок к приобретению тарифа.....	5
Предложения для крупных компаний	6
■ Стоимость приобретения коробочной лицензии "1С-Битрикс24 Корпоративный портал"	6
■ Продление обновлений для коробочной лицензии 1С-Битрикс24.....	6
■ Установка коробочной Битрикс24 на сервер или VPS-хостинг	7
■ Предпроектное обследование и формирование Технического задания: 67 500 руб.	7
■ Пакеты часов на проектные работы	8
■ Сопровождение, техническая поддержка и администрирование портала	9
■ Выездное обучение по Москве и области: 2500 руб./час	9
■ Прайс на интеграции	9
■ Интеграция Битрикс24 с 1С: 30 000 руб.....	9
■ Настройка системы сквозной аналитики Roistat, и интеграция с Битрикс24: 60 000 руб.....	10

Комплексное выездное внедрение по Москве: 149 000 руб.

Срок реализации 25 рабочих дней

Наименование	Описание	Часы работ	Стоимость, руб.
1. Интервью, и анализ бизнес-процессов компании.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Проведение аудита текущих бизнес-процессов и регламентов работы компании. 2. Согласование с Заказчиком графика интервью с ключевыми пользователями. Ключевые пользователи – это сотрудники, которые имеют какие-либо ожидания и пожелания к будущей системе. В график интервью необходимо включить следующих сотрудников: <ul style="list-style-type: none"> • IT-специалист, который может ответить на вопросы по IT инфраструктуре Заказчика. • Опытные сотрудники, участвующие в бизнес-процессах как исполнители. Важно чтобы они смогли продемонстрировать свои действия в текущей CRM. • Все руководители, которые в CRM хотят получать отчеты и информацию, и имеют соответственно требования к CRM. 3. Проведение интервью с ключевыми пользователями Заказчика согласно графику интервью. 4. Анализ каналов привлечения клиентов, этапов воронок продаж, регламента обслуживания клиента, проработка этапов и последовательности действий сотрудников. 	10	19500
2. Первичное обучение пользователей	<ol style="list-style-type: none"> 1. Живое обучение в офисе. Специалист пройдет с сотрудниками обучение, раскрывающее следующие темы: <ul style="list-style-type: none"> • Избранное • Живая лента • Задачи • Группы • Диск • Десктопное и мобильное приложения • Управление задачами • Управление проектами 	4	7800
3. Общая настройка CRM	<ol style="list-style-type: none"> 1. Настройка структуры компании. 2. Настройка прав доступа CRM. 3. Настройка справочников, пользовательских полей. 4. Настройка пользовательских фильтров, карточек лидов, контактов, компаний, сделок. 5. Настройка направления сделки, этапов сделок, этапов лидов. 6. Распределение входящих лидов на нужных менеджеров по заданному алгоритму. 7. Импорт текущей базы контактов, компаний 8. Загрузка номенклатуры товаров. 9. Выставление счетов. 	4	7800
4. Интеграции с телефонией (облачной, или офисной IP АТС)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Интеграция с одной АТС. Подключение дополнительные АТС оценивается отдельно. 2. Настройка распределения звонков. 3. Настройка IP телефонов. 4. Переадресаций звонков на мобильные телефоны менеджеров. 5. Настройка фиксации и записи звонков в CRM. 6. Настройка IVR меню. 	5	9750

	<ol style="list-style-type: none"> 7. Фиксация пропущенных звонков. 8. Создание Лидов, при получении звонка с нового номера. 		
5. Импорт базы контрагентов и начальных данных в Битрикс24	<ol style="list-style-type: none"> 1. Импорт базы контактов из Excel файла в Битрикс24. 2. Импорт базы компаний из Excel файла в Битрикс24. 3. Импорт базы сделок из Excel файла в Битрикс24. 4. Импорт товаров из Excel файла в Битрикс24. 	6	11700
6. Второе выездное обучение пользователей в офисе Заказчика	<ol style="list-style-type: none"> 1. Живое обучение менеджеров в офисе. Специалист пройдет с менеджерами сценарий продажи новому клиенту, повторному клиенту. Темы обучения: <ul style="list-style-type: none"> • Работа с лидом • Конвертация лида в сделку • Работа со сделкой • Раздел Мои дела и система следующего действия по сделке • Конвертация сделки • Работа с постоянными клиентами в CRM 	4	7800
7. Настройка регулярных сделок	<ol style="list-style-type: none"> 1. Настройка справочников, пользовательских полей. 2. Настройка пользовательских фильтров, карточек сделок. 3. Настройка направления сделки, этапов сделок. 4. Настройка критериев повторения по сделке <ol style="list-style-type: none"> a. Частоты повторений b. Кол-во повторений c. Дата окончания повторений 	2	3900
8. Настройка блока CRM направленного на повышение продаж	<ol style="list-style-type: none"> 1. Загрузка шаблонов коммерческих предложений в Битрикс24 (ускоряет время отправки КП). 2. Модуль уведомления менеджера о скачивании клиентом отправленного коммерческого предложения. 3. Настройка отчетов по воронке продаж. 	2	3900
9. Интеграция с сайтом	<ol style="list-style-type: none"> 1. Настройка передачи в CRM заявок с сайта. 2. Настройка модуля обратный звонок на сайте. 3. Настройка модуля онлайн-консультант на сайте. 	7,5	14450
10. Интеграции с почтой	<ol style="list-style-type: none"> 1. Подключение общего почтового ящика отдела продаж. 2. Подключение и корпоративных почт сотрудников. 	2	3900
11. Настройка блока, повышающего удобство работы в CRM Битрикс24	<ol style="list-style-type: none"> 1. Автоназвание лидов. 2. Автоназвание сделок. 3. Подключение сервиса отправки смс из Битрикс24. Имя отправителя = название Вашей компании (например, GARNET). 4. Настройка шаблонов писем. 5. Настройка шаблонов задач. 	3	5850
12. Третье выездное обучение пользователей в офисе Заказчика	<ol style="list-style-type: none"> 1. Живое таргетированное обучение сотрудников в офисе, исходя из функциональных ролей на портале, прорабатывается индивидуальное обучение (Руководитель, менеджер, координатор, специалист отдела проектов, и другие роли). 	4	7800
13. Папка клиента и документооборот	<ol style="list-style-type: none"> 1. Составление ТЗ с описанием иерархии папок в разделе Битрикс24.Диск. 2. Автоматическое создание папки клиента с вложенной структурой папок. Можно организовать хранение информации: <ul style="list-style-type: none"> • Договора • Счета • Акты • Схемы, макеты • Документы, полученные от клиента • Документы отдела исполнения 	3	5850

	3. Создание в карточке Сделки, Компании, Контакта вкладки со ссылками на прикрепленные документы. Данный пункт упрощает поиск информации и файлов.		
14. Бизнес-процессы согласования	1. Настройка бизнес-процессы согласования, которые привязаны к определенным стадиям сделки.	6	11700
15. Роботы и триггеры	1. Настройка роботов и триггеров на стадиях сделок.	5	9750
16. Четвертое выездное обучение пользователей в офисе Заказчика	1. Живое обучение в офисе. Специалист пройдет с сотрудниками сценарии работы на портале. В сценарии входят типовые операции, а также все настроенные бизнес-процессы.	4	7800
17. Сопровождение пользователей в системе, 5 часов.	1. Мониторинг работы пользователей. Дополнительные консультации, если пользователю нужна помощь в использовании Битрикс24. 2. Телефонная линия поддержки по вопросам от пользователей связанными с работой в Битрикс24. 3. Техническая поддержка, связанной с настройкой, интеграциями в Битрикс24. 4. Исправление недоработок, обнаруженных в процессе работы пользователей. Консультации для руководителя с нашим техническим директором о максимально эффективном использовании всех функций Битрикс24 для Вашего бизнеса.	5	9750
Итого:		96	149 000

Облачные тарифы Битрикс24

Покупать сразу на полгода, год и два выгоднее: Вы получаете скидку 8%, 17% и 25%.

Наименование	Стоимость, руб.				
	1 мес	3 мес	6 мес скидка 8%	12 мес скидка 17%	24 мес скидка 25%
1. Проект+	1 190	3 570	6 540	11 880	21 360
2. Команда	5 990	17 970	32 940	59 880	107 760
3. Компания	11 990	35 970	65 940	119 880	215 760
4. CRM+	2 990	7 470	16 740	29 880	54 960

★
Битрикс24 Ⓛ
НА ПОЛГОДА

Продление тарифа
- 8% скидка

★
Битрикс24 Ⓛ
НА ГОД

Продление тарифа
- 17% скидка
+14 дней к сроку

★
Битрикс24 Ⓛ
НА 2 ГОДА

Продление тарифа
- 25% скидка
+30 дней к сроку

Приобретая тариф через нашу компанию, Вы получаете бонус +14 и +30 дней к сроку тарифа при покупке на год, и на два года.

Бесплатное сопровождение и техническая поддержка в подарок к приобретению тарифа

Для клиентов, продливших тариф, наша компания оказывает техническую поддержку, консультации и решение периодических задач по настройке Вашего портала и CRM Битрикс24.

В услугу сопровождения входит:

- **Настройка** портала Битрикс24;
- Консультации и **техническая поддержка** по Битрикс24.

Консультант Битрикс24 прикрепляется к Вашей компании, выполняя все поставленные задачи и консультируя по телефону, почте, в чатах.

По всем задачам можно попросить оценку трудозатрат, до их непосредственного выполнения.

Техническая поддержка осуществляется по данным каналам связи:

- **Телефон +7 (499) 450-38-50**
- **Почта support@garnet-lab.ru**
- **Скайп garnet-supp**

В конце месяца консультант отправляет **табель учета рабочего времени**, с выполненными задачами и **затраченным временем за месяц**.

В счет оплаты лицензии мы оказываем услуги в объеме **абонентского лимита** часов работ в месяц.

Тариф Битрикс24	Часов работ в месяц включено в абонентский лимит
Проект+	0 часов
CRM+	1 час
Команда	2 часа
Компания	4 часа
Коробочные версии	1 час

Оплата **дополнительных часов** сверх абонентского лимита производится в конце месяца.

Предложения для крупных компаний

Стоимость приобретения коробочной лицензии "1С-Битрикс24 Корпоративный портал"

Наименование	Описание	Стоимость, руб.
1. Лицензия «1С-Битрикс24: Корпоративный портал» – 50	Количество пользователей – 50 человек. Открытый код – возможность доработки системы.	139 000
2. Лицензия «1С-Битрикс24: Корпоративный портал» – 100	Количество пользователей – 100 человек. Открытый код – возможность доработки системы.	199 000
3. Лицензия «1С-Битрикс24: Корпоративный портал» – 250	Количество пользователей – 250 человек. Открытый код – возможность доработки системы.	299 000
4. Лицензия «1С-Битрикс24: Корпоративный портал» – 500	Количество пользователей – 500 человек. Открытый код – возможность доработки системы.	399 000
5. Лицензия «1С-Битрикс24: Энтепрайз» – 1000+	Количество пользователей – 1000+ человек. Открытый код – возможность доработки системы.	699 000
В стоимость лицензии включена техническая поддержка и возможность получения новых обновлений в течение одного года . После года для возможности обновления требуется продление.		

Продление обновлений для коробочной лицензии 1С-Битрикс24

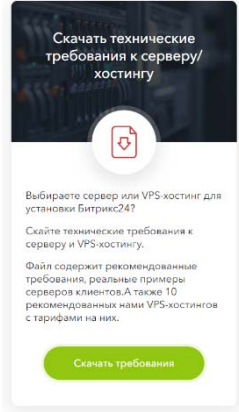
Через год после приобретения коробочной Битрикс24, заканчивается бесплатный период обновлений. Для дальнейшей возможности получения обновлений, можно приобрести продление.

Наименование	Описание	Стоимость, руб.
1. Льготное продление обновлений	В течение одного месяца с момента завершения срока активности обновлений вы можете приобрести и активировать продление по льготному варианту за 22% от цены продукта. Срок активности обновлений продлевается ровно на один год с момента завершения предыдущего периода.	22% от первоначальной стоимости лицензии
2. Обычное продление обновлений	Независимо от даты окончания активности обновлений (если прошло больше одного месяца) вы можете приобрести продление по стандартному варианту за 60% от цены вашей редакции. Срок активности обновлений продлевается с момента оплаты ровно на один год. Вы получаете возможность загрузить и установить все изменения и обновления, которые вышли за весь предыдущий период, пока вы не пользовались обновлениями и еще в течение полного года с момента покупки загружать обновления.	60% от первоначальной стоимости лицензии

Если не продлевать обновление, текущий функционал будет полностью доступен. Но не будут загружаться обновления с новыми функциями, выпускаемые компанией 1С-Битрикс.

Установка коробочной Битрикс24 на сервер или VPS-хостинг

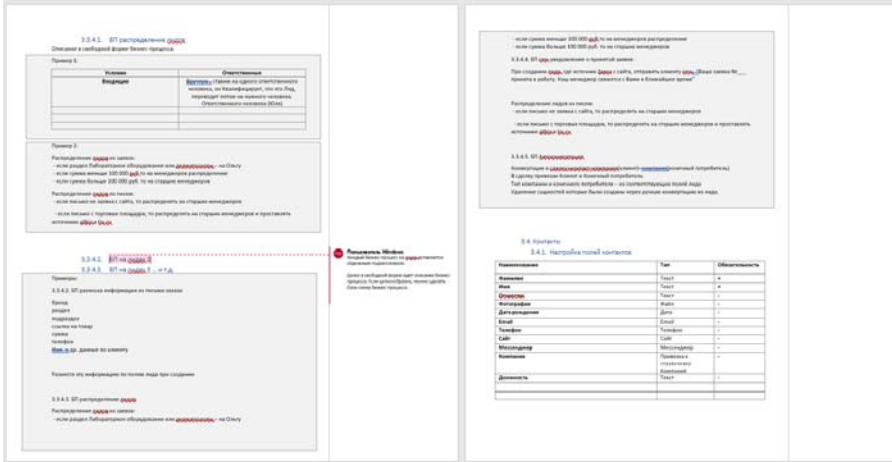
Срок установки на сервер/VPS-хостинг клиента 2 рабочих дня.

Наименование	Описание	Стоимость, руб.
1. Установка коробочной версии на хостинг клиента	Настройка сервера/ VPS-хостинга заказчика, и установка коробочной Битрикс24.	<p>В подарок к приобретению коробочной Битрикс24</p>
2. Консультация по техническим требованиям к серверу, или хостингу и подбору вариантов	<p>На сайте garnet-lab.ru можно скачать технические требования к серверу и VPS-хостингу.</p> <p>Файл содержит рекомендованные требования, реальные примеры серверов клиентов. А также 10 рекомендованных нами VPS-хостингов с тарифами на них.</p> <p>Или позвоните нам для консультации 8(800)555-06-42</p> 	

Предпроектное обследование и формирование Технического задания: 67 500 руб.

Срок реализации 10 рабочих дней

Наименование	Описание	Кол-во часов	Стоимость, руб
1. Интервью с ключевыми пользователями, анализ бизнес-процессов компании.	<ol style="list-style-type: none"> Проведение аудита текущих бизнес-процессов и регламентов работы компании. Согласование с Заказчиком графика интервью с ключевыми пользователями. Ключевые пользователи – это сотрудники, которые имеют какие-либо ожидания и пожелания к будущей системе. В график интервью необходимо включить следующих сотрудников: <ul style="list-style-type: none"> IT-специалист, который может ответить на вопросы по IT инфраструктуре Заказчика. Опытные сотрудники, участвующие в бизнес-процессах как исполнители. Важно чтобы они смогли продемонстрировать свои действия по бизнес-процессу в текущей IT-системе. Все руководители, которые имеют требования и пожелания к будущей системе. Проведение интервью с ключевыми пользователями Заказчика согласно графику интервью. Сбор требований от ключевых пользователей. 	14	35 000
2. Формализация требований и подготовка Технического задания	<ol style="list-style-type: none"> Формализация требований в виде файла «Техническое задание». В него войдут перечисленные ниже блоки. Разработка архитектуры объектов в Битрикс24. (Данный пункт отвечает за вопрос «Как что будет храниться в Битрикс24»?) Требования к справочникам, перечню полей объекта. 	10	25 000

	<p>(Данный пункт отвечает за вопрос «Как будут выглядеть объекты в Битрикс24»?)</p> <p>4. Описание бизнес-процессов компании. 5. Требования к интеграции. 6. Прочие разделы и требования.</p>  <p>Рис.1 Пример оформления технического задания</p>		
<p>3. Подготовка плана внедрения</p>	<p>1. Составление плана внедрения Битрикс24 по согласованному ТЗ. 2. План содержит состав работ, этапы со стоимостью и сроками реализации проекта.</p>	<p>3</p>	<p>7 500</p>
<p>Итого:</p>		<p>25</p>	<p>67 500</p>

На крупных проектах может потребоваться больше часов для интервью с пользователями, и формирования Технического задания.

Пакеты часов на проектные работы

Наша компания выполняет проектные работы по ставке 2500 руб./час.

Вы можете приобрести пакеты часов со скидкой:

Пакет	Стоимость часа, руб.	Стоимость пакета, руб
1. Пакет «50 часов»	2 250	112 500
2. Пакет «100 часов»	1 950	195 000
3. Пакет «200 часов»	1 750	350 000

Данные часы могут быть использованы для:

- Настройки портала Битрикс24.
- Настройка интеграций Битрикс24 с внешними системами (сайты, телефония, 1С и т.д.).
- Разработка нового функционала.
- Обучение пользователей.
- Администрирование портала.
- Технической поддержки и консультаций сотрудников.

Оценка по всем задачам согласовывается с Заказчиком.

Еженедельно отправляем отчет о затраченных часах по проекту.

Сопровождение, техническая поддержка и администрирование портала

В услугу сопровождения входит:

- **Настройка** портала Битрикс24;
- Консультации и **техническая поддержка** по Битрикс24;
- **Администрирование** портала Битрикс24.

Консультант Битрикс24 прикрепляется к Вашей компании, выполняя все поставленные задачи и консультируя по телефону, почте, в чатах.

По всем задачам можно попросить оценку трудозатрат, до их непосредственного выполнения.

Техническая поддержка осуществляется по данным каналам связи:

- **Телефон +7 (499) 450-38-50**
- **Почта support@garnet-lab.ru**
- **Скайп garnet-supp**

В конце месяца консультант отправляет **табель учета рабочего времени**, с выполненными задачами и **затраченным временем за месяц**.

Стоимость состоит из двух частей:

- **Минимальная абонплата** из фиксированного количества часов работ в месяц.
- Оплата **дополнительных часов** сверх оплаченного в абонплате, если было много задач за месяц.

Выездное обучение по Москве и области: 2500 руб./час

№	Описание	Кол-во часов	Стоимость, руб
1.	Выездное обучение по Москве и области	от 2 часов	от 5 000

Прайс на интеграции

Интеграция Битрикс24 с 1С: 30 000 руб.

Наименование	Описание	Кол-во часов	Стоимость, руб
1. Интеграция Битрикс24 с 1С 8.3 УТ или УТП с помощью стандартного модуля обмена	<p>1. Стандартный модуль обмена позволяет выполнить:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Синхронизацию счетов • Синхронизацию товаров • Синхронизацию контрагентов <p>Как будет работать интеграция:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Товары ведутся в 1С. И автоматически попадают в Битрикс24. • Счета, выставленные из Битрикс24, попадают автоматически в 1С. • Новый контрагент в Битрикс24, по 	12	30 000 Срок реализации 5 рабочих дней

	<p>которому выставили счет в Битрикс24, попадет в 1С вместе со счетом.</p> <ul style="list-style-type: none"> Оплата счёта отмечается в 1С. Оплаченный счёт автоматически меняет статус в Битрикс24. 		
2. Нестандартная интеграция (возможна для коробочной версии Битрикс24, но для оценки такой возможности необходимо более точно описание требований к обмену данными).	1. Оценка возможности интеграции, сроков и стоимости для любой нестандартной интеграции Битрикс24 и 1С.	2	5 000

Настройка системы сквозной аналитики Roistat, и интеграция с Битрикс24: 60 000 руб.

Срок реализации 12 рабочих дней

Наименование	Описание	Кол-во часов	Стоимость, руб
1. Настройка системы сквозной аналитики Roistat, и интеграция с Битрикс24	<ol style="list-style-type: none"> Подключение колл-трекинга через сервис ROIstat (позволяет отслеживать рекламные источники по звонкам и дополняет сквозную аналитику). Интеграция 2-х сайтов с CRM системой (протягивание UTM меток в поля Битрикс24). Настройка распределения лидов (звонков с коллтрекинга, заявок с сайта) по заданному алгоритму на менеджеров в Битрикс24. Подключение к сервису Roistat рекламных кампания Яндекс Директ, Google AdWords. Подключение CRM Битрикс24 к сервису ROIstat для получения сквозной аналитики по рекламным кампаниям в интернете. Настройка отчетной панели Roistat (Дашборд) 	24	60 000

Наши контакты +7 (499) 490-02-36, info@garnet-lab.ru

 Выезжаем на встречу по Москве и области

 Проводим удаленную скайп встречу, наш скайп garnet-lab.ru

55 проектов CRM на Битрикс24 за последние 3 года

Производство

- Завод алюминиевых композитных панелей Билдекс - www.bildex.ru
- Завод навесных объемных фасадов GRADAS - www.gradas.ru
- ООО "ЗАВОД КОНВЕЙЕРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ "ГОРНЯК" - zavodko.ru
- ООО "Белтинг Скилл Рус" - belting-skill.ru
- АО "Базальтовые проекты" - basalt.pro

В2В торговля

- ООО "ЛАЙЕР" продажи строительных лесов - layher.ru
- ПК «ПРОМСТЕКЛОЦЕНТР» - prom-steklo.ru
- ООО «ЕСМ» - eurosmed.ru
- ООО ПО "ЭТАЛОН" - poetalon.ru
- Green Stream Engineering Group - gseg.ru
- ООО "Люстроград плюс" - lustrograd.com

В2С услуги

- ООО "ЗАГОРОД" - Zagorod.ru
- ООО "СТОЛИЦА" - brigado.ru
- ООО "ВДМ" - karkasdom.spb.ru
- ООО "Профнэт Технолоджис"
- ООО "КреативикФото" - kreativikfoto.ru
- ООО "Группа компаний Вира" - vira.ru

Финансы

- ООО «Финансы онлайн» leadgid.ru

В2В услуги

- ООО "Региональный центр оценки" - rco24.com
- ООО «Центр Лицензирования и Сертификации» - srostars.ru
- ООО "ЮЦ "СТИМУЛ" - arbitr-spb.ru
- ООО "ФСП СОФТ" - fspaudit.ru
- ООО "Аспект"
- ООО "ЭКСПЕРТНЫЙ ЦЕНТР ТЕХНОЛОГИЯ"

В2С торговля

- KFC сеть франчайзи ООО «Холидей- Рест»
- ООО ПО "ЭТАЛОН" - poetalon.ru
- ООО "АРТ-КОМПЛЕКТ"
- ООО "ВУД ГРУПП" - www.woodzo-shop.ru
- ООО "Люстроград плюс" - lustrograd.com
- Покровский ювелирный завод pokrovgold.ru
- ООО «ДЖЕЙ-МАРКЕТ» - nippononline.ru

Реклама

- Экзитерра - exiterra.com
- ООО "Сайт" - rosait.ru
- Зилант Медиа - zilant.pro
- ООО "Осдарт" - osdart.com
- ООО "Титан-принт" - titan-print.com

Недвижимость

- ГК «Макси Торг» 6 ТЦ в Москве - maksitorg.ru
- ООО "Управляющая компания "Аренда коммерческой недвижимости" - nna.ru



В2В ПРОДАЖИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ЛЕСОВ

1 Февраля 2018

Внедрение CRM системы с настройкой внутренних бизнес-проц...

[Подробнее](#)



CRM СИСТЕМА ДЛЯ ЗАВОДА GRADAS

15 Декабря 2017

Внедрение CRM с автоматизацией входящих лидов

[Подробнее](#)



CRM СИСТЕМА ДЛЯ ЗАВОДА БИЛДЕКС

10 Ноября 2017

Внедрение CRM на базе коробочной Битрикс24 с автоматизац...

[Подробнее](#)



CRM СИСТЕМА ДЛЯ ТМ БЛАГОДА

6 Октября 2017

CRM система на базе 1С-Битрикс24 корпоративный портал с...

[Подробнее](#)

Наша страница на сайте Битрикс24

Битрикс24[®]



ВОЗМОЖНОСТИ

ЦЕНЫ

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПАРТНЕРЫ

ПОДДЕРЖКА

< GARNET – внедрение CRM Битрикс24



ЗОЛОТОЙ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ

МОСКВА, САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Специализируемся на внедрениях CRM Битрикс24 и автоматизации отдела продаж.

Для компаний от 20 до 100 сотрудников, со сферами деятельности, имеющими сложный процесс продаж. Часто с длительным циклом сделки, и участием в продажах сразу несколько сотрудников отдела продаж или смежных отделов. С согласованием и передачей информации между различными подразделениями.

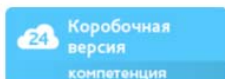
Выполняем проекты, где от CRM в первую очередь требуется автоматизация. Чтобы не нести потери в деньгах от упущенных лидов, не переданной вовремя информации внутри компании, забытым в долгом процессе продаж клиентам.

Проекты, где требуется убрать потери в существующем отделе продаж.

garnet-lab.ru

[Показать контакты](#)

[ОТПРАВИТЬ ЗАПРОС](#)



ИСТОРИИ УСПЕХА

ВСЕ ПРОЕКТЫ 25



КОРОБОЧНЫЙ ПОРТАЛ ООО
«ХОЛИДЕЙ- РЕСТ»
ГОСТИНИЧНО-РЕСТОРАННЫЙ
БИЗНЕС
[ПОДРОБНЕЕ](#)



КОРОБОЧНЫЙ ПОРТАЛ ООО
"ЭКОПРОД"
АПК И ПИЩЕВАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
[ПОДРОБНЕЕ](#)



КОРОБОЧНЫЙ ПОРТАЛ ООО
"ЛАЙЕР"
МЕТАЛЛУРГИЯ
[ПОДРОБНЕЕ](#)



БИТРИКС 24

КОМПЕТЕНЦИЯ



КОМПЕТЕНЦИЯ



Бизнес- процессы

КОМПЕТЕНЦИЯ



Коробочная
версия

КОМПЕТЕНЦИЯ

ЗОЛОТОЙ
СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ
ПАРТНЕР

Битрикс24